

# NEU

Erste Ausgabe

April 2020



Gesellschafts-Recht  
für Kaufleute

Insolvenz-Recht  
in der  
Energiewirtschaft

Verträge schreiben  
und verstehen

Schriftverkehr  
in der  
Energiewirtschaft

Praxisorientiertes  
Wirtschafts-Englisch  
für Anfänger und  
Fortgeschrittene

## SEMINAR - Kurier



Dipl. Wirtschafts-Jurist  
Betriebswirt grad.

Jürgen Sicking

wirtjur.Sicking@sicking-seminare.de

[www.sicking-seminare.de](http://www.sicking-seminare.de)

# Herzlich willkommen....

.....ich freue mich, Ihnen heute unseren neuen **SEMINAR-Kurier** zusenden und zugleich auch vorstellen zu dürfen.

Zunächst immer zum Quartalsbeginn wollen wir Ihnen **Seminare, Workshops, Online-Trainings** etc. vorstellen und somit ein wenig näher bringen.

Aber es werden auch Berichte dabei sein, die Teilnehmer/innen über unsere Veranstaltungen schreiben; auch Berichte aus unserem Berufsalltag werden dabei sein. Wir sind hier auch für Ihre Anregungen und Wünsche offen.

Alle unsere Seminarkunden haben hier auch die Option Ihre Werbung „unter zu bringen“. Die Büros in **Bocholt** und **Rheinberg** geben Ihnen dazu gerne die gewünschten Informationen.

Wie immer – so gilt auch für unseren Kurier:

**Aus der Praxis – für die Praxis.**

**FORDERN SIE UNS !**

Viele Grüße vom Niederrhein

**Jürgen Sicking** und Team

## Inhaltsverzeichnis

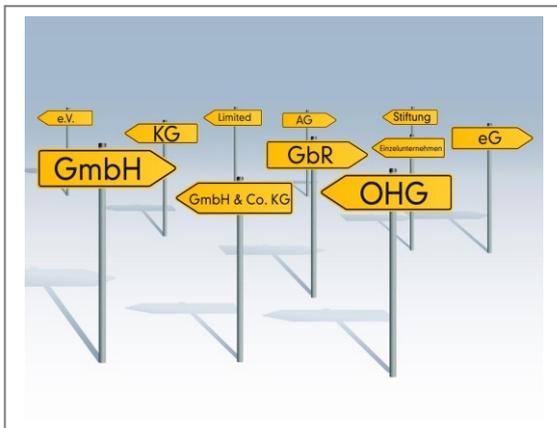
Vorwort – Begrüßung	Seite 2
Inhalt und Impressum	Seite 3
Gesellschafts-Recht für Kaufleute	Seite 4
Insolvenz-Recht in der Energiewirtschaft	Seite 5
Verträge schreiben und verstehen	Seite 6
Schriftverkehr in der Energiewirtschaft	Seite 7
Praxisorientiertes Wirtschafts-Englisch in der Energiewirtschaft	Seite 8
Kontaktpersonen	Seite 9

## Impressum

Dipl.-Wirt.-Jur. **Jürgen Sicking**  
Thomas-Mann-Weg 9  
46487 Wesel  
buero-wesel@sicking-seminare.de  
Fon: + (0) 28 71 - 22 54 00

### V. i. S. d. P.

Jürgen Sicking



*Was ist denn das für eine Rechtsform ?*

*Sowas gibt es doch gar nicht – oder ?*

*Wer haftet denn in der Unternehmung ?*

*Wo finde ich denn Informationen darüber.....?*

Diese und weit mehr Fragen hören wir fast jeden Tag. Hier ist Informationsbedarf, gerade für Unternehmensbereiche, die mit gewerblichen Kunden zusammenarbeiten.

In unserem 2-tägigen Seminar – das Sie natürlich auch als Online-Training buchen können – bringen wir Ihnen **alle Rechts- und Sonderrechtsformen** aus Deutschland und dem nahen Ausland nahe. Natürlich ist auch die SE mit den vielfältigen Kombinationsmöglichkeiten dabei.

Sie erhalten einen umfassenden Überblick im einem **spannenden** und **interaktiven** Seminar. Zudem ist ja schon selbstverständlich, dass Sie von uns auch ein **umfassendes Handout** erhalten, in dem Sie alles noch einmal in Ruhe nachlesen können.

Viele Teilnehmer sind und waren schon von diesem Thema bei **SICKING-Seminare** begeistert. Gerne stellen wir Ihnen dazu auch Empfehlungen zur Verfügung.

**Natürlich ist dieses Seminar auch als Online-Training buchbar.**

Es gibt die unterschiedlichsten Gründe, warum **Unternehmen** und **Privatpersonen** in die Insolvenz gehen müssen. Vielfach unverschuldet, aber auch durchaus „selbstverantwortlich“.



Das Themengebiet des **Insolvenzrechts** ist sehr vielfältig und im Gegensatz zur weitläufigen Meinung ist es aber mal so überhaupt nicht „ein furchtbar trockenes Thema“.

Wir berichten hier über die **gesamte Bandbreite** des Themas und bringen Ihnen Informationen über Insolvenzgründe, Fristen, Verwalter, Abläufe, und und und.....!

Bei uns bekommen Sie **keine Vorlesung**, sondern wir orientieren uns an Ihren Vorgaben und den Erfordernissen des täglichen Workflows.

**Spannende** Informationen, Neuerung, Berichte aus der Praxis und natürlich wieder ein **umfassendes Handout** runden auch dieses Thema ab. Je nach Aufwand sind hier ein, zwei oder drei Tage möglich.

Ihre Mitarbeiter werden begeistert sein und noch mehr Informationen in dieser Darbringungsform wünschen.

**Natürlich ist dieses Seminar  
auch als Online-Training buchbar.**

## Wer will was, von wem und woraus ?

Wie formuliere ich eine Ratenzahlungsvereinbarung ?

Wie fixiere ich vertraglich die Stundung von Abschlägen ?

Es ist zugegebener Maßen nun einmal gar nicht so einfach, vertragliche Vereinbarung – gerade in der Energiewirtschaft – zu formulieren und „wasserdicht“ zu machen. Nicht jeder kann sich eine eigene Rechtsabteilung oder einen Justiziar leisten.

Hier nun  
Seminar für  
Energie



greift dieses  
Fachleute der  
wirtschaft.

Wie gewohnt  
absolut an der  
tiert werden

interaktiv und  
Praxis orientiert  
gemeinsam

Verträge des täglichen Gebrauchs in der Energiewirtschaft miteinander entworfen, formuliert, optimiert und zur Vorlage an die Geschäftsleitung vorbereitet. Auch die entsprechenden gesetzlichen Bestimmungen müssen dabei natürlich Berücksichtigung finden und werden so „nebenbei“ wieder aufgefrischt und up to date gebracht.

**Natürlich ist dieses Seminar  
auch als Online-Training buchbar.**

**„Wenn Sie doch schon einmal da sind, könnten Sie sich nicht einmal die Mail oder auch den Brief ansehen, den unsere Kundin uns geschrieben hat. Ich habe keine Vorstellung davon, was ich da antworten soll.“**

Seit nunmehr mehr als 15 Jahren hört Herr Sicking diese fast verzweifelte Bitte immer wieder von Sachbearbeitern in der Energiewirtschaft. Absolut nachvollziehbar ist diese Bitte sogar. So etwas wird in keiner kaufmännischen Ausbildung spezifisch für die Energiewirtschaft gelehrt.

Dazu braucht man reichlich Erfahrung, Fingerspitzengefühl und natürlich die fachlichen und rechtlichen Kenntnisse.

An richtigen, echten Beispielen aus der Praxis (natürlich unter Berücksichtigung der EUDSGVO) wird dieses Thema mit den Teilnehmern/innen erarbeitet, vorbereitet und immer wieder formuliert und geprüft.

Der Schliff kommt dann natürlich in der Praxis, wo wir dieses Thema – auch online – gerne weiter begleiten.



**Natürlich ist dieses Seminar auch als Online-Training buchbar.**

**Ein US-Offizier kam einmal uniformiert in ein Kundencenter eines Stadtwerkes. Der Mitarbeiter am Empfang gab diese Anweisung: „Take number and sit.“**

Da dürfen sich einem schon einmal ganz gehörig die Haare sträuben. Einem solchen Mitarbeiter kann man einfach Verhaltensregeln und Standardsätze an die Hand geben, die weniger dazu geeignet sind sich selber als Unternehmen – sagen wir mal in nicht ganz so gutes Licht zu stellen.

Wir üben in dieser Seminarreihe – denn das erlernt man nicht an einem Tag – die gebräuchlichsten und notwendigsten Vokabeln und Formen in der Folge zu den ebenfalls immer wiederkehrenden Fragen und Wünschen der Kunden die entsprechende Kommunikation. Da es gemeinsam entwickelt wird, stehen die Mitarbeiter schnell – trotz anfänglicher Scheu – dahinter und sind nach kurzer Zeit mit viel Engagement dabei.

**Would you please be so kind to take a number ? We would than ask you to take a seat until your number will be announced. Thank you.**

So kann und so wird der Mitarbeiter dann mit dem englischsprachigen Kunden sprechen.

**Natürlich ist dieses Seminar auch als Online-Training buchbar.**



**Wesel**

**Haupt-Büro**

Dipl.-Wirt.-Jur. **Jürgen Sicking**

Thomas-Mann-Weg 9

46487 Wesel

[buero-wesel@sicking-seminare.de](mailto:buero-wesel@sicking-seminare.de)

Fon: + (0) 28 71 - 22 54 00

**Bocholt**

**Seminar - Büro**

Niederbruch 2

46397 Bocholt

[buero-bocholt@sicking-seminare.de](mailto:buero-bocholt@sicking-seminare.de)

Fon: + (0) 28 71 - 22 54 00

**Rheinberg**

**Seminar - Büro**

Akazienstraße 11

47495 Rheinberg

[buero-rheinberg@sicking-seminare.de](mailto:buero-rheinberg@sicking-seminare.de)

Fon: +49 (0) 174 – 6 42 86 07

Kontakte

Buchungen

Nachfragen

Wünsche

Anregungen